

Sie suchen neue Verbindungen?

Dann sind Sie bei Huonker genau richtig!

huonker®

Seit 1970 steht die Firma **Huonker** als Experte für innovative und zuverlässige Verbindungen von Kunststoff und Metall für höchste Entwicklungskompetenz und ein leistungsfähiges Produktspektrum für verschiedenste Branchen.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir zur Verstärkung unseres Teams am Standort VS- Marbach einen

Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Business Development und Vertrieb für ein neues, innovatives Produkt im Hygienebereich
- Identifikation und Erschließung neuer Kundengruppen und relevanter Marktsegmente
- Marktbearbeitung und Akquisition, d.h. Platzierung der neuen Produktlinie und Leistungen bei Bestands- und Neukunden
- Erstellen von Sales-Forecasts und Markteintrittsstrategien
- Ausarbeitung und Verhandlung von Angeboten oder Rahmenverträgen
- Entwicklung, Unterstützung und Mitarbeit bei Marketingaktivitäten
- Pflege und Nutzung des CRM-Systems
- Berichtslinie direkt an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium und mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb
- Erfahrungen im Erstellen von Business Plänen und marktgerechter Umsetzung vertrieblicher Strategien
- Gute Netzwerke in hygiene-sensitive Branchen (Medizin, Pflege, Sanitär,...)
- Dynamische Persönlichkeit mit Spaß am vertrieblichen Aufbau neuer Produktlinien
- Eigenständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft zu Kunden, Messen oder anderen relevanten Veranstaltungen
- Mobiles Arbeiten möglich

Ihre Vorteile

- Spannende und innovative Produkte mit höchstem technologischem Anspruch
- Die Beherrschung der komplexen Produkte macht uns Freude
- Ein tolles Team mit gutem Zusammenhalt
- Wir feiern Erfolge bei jeder Gelegenheit
- Wir unterstützen Sie bei Ihrer Persönlichkeitsentwicklung
- Wir bezahlen über dem Branchenschnitt - wenn Sie sich verbessern wollen

Sie möchten Teil unseres Teams werden?

<https://hanshuonker.de/karriere/>

oder QR-Code scannen

